

## Polityka rabatowa programów Varico

Varico maksymalizuje swój wysiłek w kierunku dostarczenia swoim Klientom **najwyższej wartości** w postaci dobrego oprogramowania biznesowego wraz z odpowiednim wsparciem. W związku z tym **wypracowaliśmy system rabatów** dla Klientów, którzy **regularnie odnawiają** licencję 4Inclusive dla programów:

- **KPiR** - Księga Przychodów i Rozchodów,
- **KsH** - Księga Handlowa,
- **RP** - Rozliczanie Kadr i Płac
- **ObSp** - Obsługa Sprzedaży.

Chcemy poświęcić czas na rozwój naszego oprogramowania, aby było zawsze **zgodne z prawem oraz zapewnić najlepszą pomoc serwisową**. Nasi klienci to nasz priorytet, dlatego przygotowaliśmy dla Was atrakcyjne rabaty:

1. Terminowe odnawianie licencji cieszy nie tylko nas, jako firmę, ale także daje Wam wiele możliwości oraz korzyści.
2. Odnowienie Licencji 4Inclusive na kolejne 12 miesięcy premiowane jest **rabatem 50% ceny rynkowej programu**.
3. Lojalni Klienci, którzy współpracują z nami **dłużej niż 2 lata**, cieszą się **70% zniżką na zakup kolejnych odnowień licencji**.
4. Każdy nasz Klient ma **nieodpłatnie dwa dodatkowe tygodnie** na decyzję o odnowieniu licencji. W tym czasie zachowuje pełne prawa do aktualizacji i wsparcia serwisu. Jeśli jednak w tym czasie **nie nastąpi odnowienie licencji**. Klient nie ma możliwości **skorzystania z maksymalnych rabatów** oferowanych przez Varico i przy późniejszym odnowieniu **otrzymuje rabat w wysokości 50% ceny netto program**.

Dlatego tak ważne dla nas jest nie przekładanie odnowień na później. Daje to ogrom korzyści dla naszych lojalnych klientów, co również upewnia nas w zadowoleniu Państwa z naszych programów. Natomiast dla pozostałych Klientów po zakończeniu dodatkowego, dwutygodniowego okresu wsparcia **rabat zostanie dostosowany do indywidualnych warunków**. W przypadku modułów odnowienie Licencji 4Inclusive jest liczone według **cen pojedynczych programów**.