

Polityka rabatowa Varico: w biznesie warto na nas liczyć.

Varico maksymalizuje swój wysiłek w kierunku dostarczenia swoim Klientom **najwyższej wartości** w postaci dobrego oprogramowania biznesowego wraz z odpowiednim wsparciem. W związku z tym **wypracowaliśmy system rabatów** dla Klientów, którzy **regularnie odnawiają** licencję 4Inclusive dla programów: KPİR - Księga Przychodów i Rozchodów, KsH - Księga Handlowa, RP - Rozliczanie Kadr i Płac oraz ObSp - Obsługa Sprzedaży. Chcemy poświęcić czas na rozwój naszego oprogramowania, aby było **zawsze zgodne z prawem oraz zapewnić najlepszą pomoc serwisową**. Odnowienie Licencji 4Inclusive na kolejne 12 miesięcy premiowane jest **rabatem 50% ceny rynkowej programu**. Lojalni Klienci, którzy współpracują z nami **dłużej niż 2 lata**, cieszą się już **70% zniżką na zakup kolejnych odnowień licencji**. Każdy nasz Klient ma **nieodpłatnie dwa dodatkowe tygodnie** na decyzję o odnowieniu licencji. W tym czasie zachowuje pełne prawa do aktualizacji i wsparcia serwisu. Jeśli jednak w tym czasie **nie nastąpi odnowienie licencji**. Klient nie ma możliwości **skorzystania z maksymalnych rabatów** oferowanych przez Varico i przy późniejszym odnowieniu **otrzymuje rabat w wysokości 50% ceny netto program**. Natomiast dla pozostałych Klientów po zakończeniu dodatkowego, dwutygodniowego okresu wsparcia **rabat zostanie dostosowany do indywidualnych warunków**. W przypadku modułów odnowienie Licencji 4Inclusive jest liczone według **cen pojedynczych programów**.